

Persönlichkeitsprofil



Maik Röben

Vita

10 Jahre Berufserfahrung in der Primärstufe
Vertriebsleitung, Vermögensbetreuung, Kundenbetreuung
Unternehmensberater für Banken seit 2002
Diplomkaufmann

Profil

- Strategische und vertriebliche Neuausrichtung
- Fusionsbegleitung und Fusionsvorbereitung
- Ermittlung bankindividueller Demographiefaktoren
- Ermittlung von Markt- und Kundenpotenzialen
- Erarbeitung von Marktbearbeitungskonzepten
- Bewertung der Vertriebswegepolitik
- Personalkapazitätsbetrachtungen
- Neuausrichtung von Präventions- und Sanierungsinstituten